مدير عام المؤسسة العامة لمطابع الكتاب المدرسي

دار الهمداني أجبرنا على دمجها مع مؤسستنا لتكون عائقاً كبيراً وربما تقضي على كيان بدأ يستعيد نشاطه

الكتاب المدرسي يطبع داخل المؤسسة بنسبة 100٪ رغم أن ثمن الكتاب لايساوي التكلفة

محمد الشمسي

أكد الأخ/ محمد أحمد الشمسي مدير عام المؤسسة العامة لمطابع الكتاب المدرسي ان المؤسسة تقوم بطباعة الكتاب المدرسي بنسبة ١٠٠٪ وان المؤسسة قطعت خلال الاربع السنوات الماضية شوطاً كبيراً حيث وصل كمية الكتب المطلوب طباعتها للمرحلة الاساسية والثانوية إلى "٠٠٠و٠٠٠و٥٦" مليون كتاب إضافة إلى عدد كبير من المطبوعات الخاصة بوزارة التربية والتعليم والعمليات التعليمية منها أوراق الاجابات والشهادة الإعدادية والثانوية التي تصل إلى "٠٠٠و٠٠٠و١٢" مليون دفتر اختبار وشهادة نجاح.

وقال استطعنا بذلك التغلب على الصعوبات الكبيرة في الكميات المتزايدة من الكتاب واوصلنا الكتاب إلى المدرسة في الوقت المثالي وإذا كان هناك عجز في الكتاب فهي لاتعد بالاصابع والعمل مستمر خلال الاربعة والعشرين ساعة حتى في أيام الأجازات الرسمية والاعياد لكي نوفر ونوصل الكتاب في الوقت المحدد والمثالي والطبيعي جاء ذلك في حوار اجرته معه "١٤ أكتوبر" في ما يلي نصه:

لقاء/ فيصل الحزمي - حازم غانم

● هل لكم ان تعطونا نبذة مختصرة عن سير العمل في المطابع؟

■ كما تعرفون إن هذه المؤسسة تسمى المؤسسة العامة لمطابع الكتاب المدرسي وهي مستقلة مالياً وادارياً وتتبع فنياً وزارة التربية والتعليم ونشأت بقرار جمهوري في العام ٧٦م ومنذ ذلك الوقت وهي تعمل بصفة الاستقلالية.

● كيف تقيمون سير العمل في المطابع؟

■ تمكنا بحمدالله خلال الاربع سنوات الماضية من قطع شوطاً كبيراً في طباعة الكتاب المدرسي كان في السنوات الماضية يطبع الكتاب المدرسي في أكثر من مؤسسة تجارية وفي ما مضى كان ايضاً يطبع خارج البلاد ويكلف الدولة المال الكثير ولكن بحمدالله وبتعاون العاملين والقيادات داخل هذه المؤسسة استطعنا وخلال فترة اربع سنوات ان نقوم بطباعة الكتاب المدرسي من المرحلة الاساسية والثانوية بنسبة ١٠٠٪ داخل هذه المؤسسة وبهذا نكون قد وفرنا للدولة مبالغ مالية كبيرة كانت تذهب خارج المؤسسة وتعود حالياً إلى خزينة الدولة.

● ماهو حجم الانجاز السنوي لهذا العمل؟

■ أنا اعتقد انه في عام ٢٠٠١ - ٢٠٠٢م ارتفعت خطة وزارة التربية والتعليم للكتاب المدرسي من ٠٠٠و٠٠٠و٣٦ مليون إلى ٠٠٠و٠٠٠و٤٨ مليون يتم طباعتها داخل المؤسسة نظراً لارتفاع نسبة النمو المتزايدة داخل البلاد فيكون المدخل كبير جداً حيث تستقبل وزارة الـ تربية والتعليم ما لايقل عن ٦٠٠ إلى ٦٥٠ ألف طالب في المراحل الاولى من التعليم الاساسي وهذا يعني متطلبات اكبر وتطبع اكثر من الكتاب المدرسي فالكتاب المدرسي تتنافى سنوياً حسب نسبة النمو السكاني فعام ٢٠٠٣ - ٢٠٠٤م تزايد عدد الكتب عن نتيجة ما ذكرت سابقاً فيصل إلى ٠٠٠و٠٠٠و٤٩مليون وفي العام الماضي وصلت كمية الكتب المطلوب طباعتها للمراحل الاساسية والثانوية ما يصل إلى ٠٠٠و٠٠٠و٥٦ مليون كتاب اضف إلى ذلك الكم الكبير والهائل من المطبوعات الخاصة لوزارة التربية والتعليم والعمليات التعليمية منها مثلاً اوراق الاجابات والشهادة الاعدادية والثانوية او ما يسمى بالاساسية والذي يصل عددها إلى ٠٠٠و٠٠٠و١٢ مليون دفتر اختبارات وشهادات نجاح فكم كبير جداً من المطبوعات والمؤسسة تقدم الشيء الكثير وبمفردها وداخل المؤسسة.

● لماذا لم يصل الكتاب المدرسي إلى المدارس حتى الآن ومن السبب في هذا التأخير؟

■ كما اسلفت سابقاً ان الخطة تتنافى من عام إلى آخر والحمدلله المؤسسة تقوم بعملية الطباعة على مدار الساعة ولدينا خطة انتاجية وآلية بحيث ان العمل يستمر في المؤسسة على مدار الاربع والعشرين ساعة من خلال ثلاث ورديات واستطعنا بذلك ان نتغلب على الصعوبات الكبيرة في الكمية المتزايدة من الكتاب إلى المدارس وإلى ايدي ابنائنا الطلاب في الزمن المثالي فلو لاحظت وانت أخ أو اب لاحد الطلاب الذي يذهب إلى المدرسة في بداية العام ويعود حاملاً كمية من الكتب ويبقى هناك جزءاً من العناوين تقوم المؤسسة بمواصلة العمل ليل نهار حتى أننا نواصل العمل ايام العطل الرسمية والاعياد لكي نوفر ونوصل الكتاب في الوقت المحدد والمثالي والطبيعي.

● رغم هذا هناك نقص في هذه الكتب من هو المسؤول عن ذلك؟

■ انا لا أريد ان احمل اللوم جهة اخرى فالمؤسسة تقوم بطباعة الكتاب مثل ما ذكرت وفي بداية العام يصل كم هائل من العناوين في أول العام واذا تاخر لدى المؤسسة فلا يتأخر إلا جزء من العناوين لاتعد باصابع اليد ونواصل طباعتها وايصالها إلى مكاتب التربية وعند ايصالها إلى مكاتب التربية والتعليم في كل المحافظات ينتهي دور المؤسسة العامة للمطابع.

● هناك من يقول ان المؤسسة انشغلت بطباعة الاعمال التجارية عن الكتاب المدرسي فما صحة ذلك؟

■ المؤسسة كانت تقوم بطباعة الكتاب خارجها وكان يطبع الكتاب في أكثر من خمس مؤسسات تجارية وكانت كميته قليلة جداً فما بالك عندما تقوم المؤسسة بطباعة ٠٠٠و٠٠٠و٥٦ مليون كتاب بمفردها فهل يوجد لدينا وقت لطباعة العمل التجاري فأنا اتمنى ان ننافس في العمل التجاري ولكننا لانستطيع نتيجة الكم الهائل من طباعة متطلبات التعليم.

● بعض الفنيين لديكم يحملون حجم كتاب الرياضيات والانجليزي للمرحلة الاعدادية والثانوية هذا التأخير اضافة إلى التأخير في تسليم الخطة والتعديلات المستمرة عليها فماذا تقولون في ذلك؟

■ **انا لا أريد أن أكون شماعة أو نحمل الاخرين يحدث هناك تأخير فعندما يحدث تطوير في المنهج فنحن ملزمون بأن نطبع كما يردونا من مركز البحوث فثارة ما يتأخر وقت قصير ولانلوم الآخرين لانه يبذل جهد في إعادة تأليف الكتاب بما يتواكب مع المرحلة.**

● هل هناك جدول زمني محدد لطباعة الكتاب وتوصيله إلى مخازن التربية؟

■ الكتاب يفترض ان جدوله الزمني هو بداية العام ونحو مثل ما ذكرت اننا نقوم بجهود كبيرة ونعمل ليل نهار من خلال الثلاثة الفروع لنوصل الكتاب في وقته المثالي ولو أنت درست واقع الكتاب المدرسي على مستوى الاقليم والدول لوجدت ان هناك دول غنية يتأخر لديها الكتاب ولكن نحن لانعطي لانفسنا عذر فقد يتأخر ولكن ليس تلك المدة الطويلة يتأخرون ولكن وقت مثالي اضف إلى ان الكتب اساساً موجودة في الميدان نحن نطبع كل عام نسخة جديدة من الكتاب اذا تأخر عنوان او عنوانين فهو موجود من كميات العام الماضي.

● ولكن لماذا تتكرر هذه المشكلة كل عام؟

■ احياناً يحدث عجز مثل ما ذكرت إلا ان تطلع عليه فأنا لا أريد ان اشكر انفسنا فنحن نستخدم أجود أنواع الورق وأجود أنواع المواد الخام رغم انها تكلفنا الكثير ولا يساوي جزءاً من قيمة الكتاب فاذا كان هناك كتاب فيه نوع من الخلل الفني فعندما تطبع مليون كتاب احياناً نسخة أو عشر وحتى مائة كتاب وقد صادف عند بعض الناس فيحكموا على الكتاب برداءته.

● كيف يجري العمل داخل المؤسسة وهل كان افتتاح عدد من الفروع اثر في الايفاء بهذه الالتزامات؟

■ مثل ما ذكرت كان الكتاب يطبع خارج المؤسسة ومنذ اربع سنوات يطبع داخل المؤسسة بنسبة ١٠٠٪ ومن خلال ماتم توفيره استطعنا ان نوجد هذا الفارق من مبالغ كانت تذهب إلى وهو عجز يقال عنه انه عجز من مكاتب التربية لكن وزارة التربية والتعليم لديها خطة وتعمل حسبان للعادم الكتب المستعادة تصل من ٣٠ إلى ٤٠٪ بينما بعض مكاتب التربية لاتحسب العائدات حساب وتعتبره انه جزء من باقي متعثرات المنهج التي وضعتها في خطتها.

● هناك شكاوى من جودة ورداءة الكتاب المدرسي ما تقولون في ذلك؟

■ أنا أقول ان الدليل خير برهان والكتاب امامي فوق مكتبي وما عليك إلا ان تطلع عليه فأنا لا أريد ان اشكر انفسنا فنحن نستخدم أجود أنواع الورق وأجود أنواع المواد الخام رغم انها تكلفنا الكثير ولا يساوي جزءاً من قيمة الكتاب فاذا كان هناك كتاب فيه نوع من الخلل الفني فعندما تطبع مليون كتاب احياناً نسخة أو عشر وحتى مائة كتاب وقد صادف عند بعض الناس فيحكموا على الكتاب برداءته.

المؤسسة بريئة كل البراءة مما يحدث لبيع الكتاب

هناك اخرى فاستطعنا ان نوجد فرع ثالث في محافظة حضرموت.

● ما دور دار الهمداني الذي تم دمجه كوحدة طبع تتبع فرع المطابع في عدن؟

■ لا أريد ان اتحدث عن دار الهمداني الذي اجبرنا على دمجها مع مؤسستنا لتكون عائق أكبر، ربما تقضي على كيان بدأ يستعيد نشاطه. دار الهمداني مؤسسة منهارة واضافة عدد من العاملين فما ان بدأنا نستعيد عافيتنا داخل المؤسسة اضيف الينا هذا الدار لكي يحملنا ما لانستطيع حمله وقد يكون عامل مؤثر على عدم استمراري.

● كما يبلغ عدد الموظفين والعاملين في مؤسسة مطابع الكتاب المدرسي وفروعها؟

■ وصل عدد العاملين اداريين وفنيين وعمال إلى ما يقرب من تسعمائة عامل.

● ما هي ابرز المشاكل التي تواجهونها في مطابع الكتاب المدرسي؟

■ تعرف ان المؤسسة تعمل منذ زمن بآلات قديمة ونحن حريصون على استمرارية وبقاء هذا الكيان ولكن الوضع المالي يمثل عائق امامنا وليست كبقية المؤسسات الذين يجعلوا من الوضع المالي شماعة لكنها حقيقة الوضع المالي قد يعطيها نوع من الصعوبة في عدم التطوير، وكون المؤسسة تقوم بطباعة الكتاب بما لايساوي التكلفة والمبالغ التي تصل إلى المؤسسة قد لاتذكر ولايمكن ان تعطينا فرصة للتطوير كون هناك معضلة في القطاع العام فكل ما يستوعبه او يعطي له يعود ثانية كفائط نشاط.

● هل هناك خطط مستقبلية لتطوير الاداء ورفع طاقة الانتاج للوفاء بالتزاماتكم؟

■ طموحاتنا كبيرة وتزايد نسبة النمو الموجود تجعل طموحاتنا تكبر لانه في يوم ما لابد من ان نتخطى هذه المعضلة ولابد من ان نقوم بطباعة الكم الذي سيزيد في المستقبل فما علينا إلا ان نطمح في اضافة آلات متطورة جديدة ونحن هذا العام نبشر انفسنا ونبشر بأن المؤسسة ستقوم باعلان اضافة آلة جديدة ومتطورة إلى جانب الآلات الموجودة داخل المؤسسة.

● يقال ان هناك جهات أو اشخاص يحاولون عرقلة سير العمل في المطابع ليتم الاستعانة بالمطابع التجارية فما تقولون في ذلك؟

■ سؤال وجيه يجب ان يقدم لقيادات داخل وزارة التربية فالمؤسسة حريصة على ان لايطبع الكتاب خارج المؤسسة للبقاء عليها وقيادة الوزارة حقيقة وهذه شهادة للتاريخ ممثله للأخ الوزير الذي يقف إلى جانبنا في هذا الجانب فاذا هناك من يريد القضاء فنبحث عنه سوياً.

● هل هناك كلمة اخيرة تودون قولها من خلال صحيفة ١٤ أكتوبر؟

■ نقدم التحية لهذه الصحيفة التي عودتنا دائماً على المصداقية وانتقال واقع ما تعيشه المؤسسات ذات القطاع العام لتساعد وتساهم في ابراز انشطتها فاتمنى من كل اب وأم وأخ ان يكونوا معنا في المحافظة على هذا الكتاب الذي يصل إلى كل المجتمع داخل يمننا العزيز ان ينبذ ظاهرة بيع الكتاب المدرسي على ارصفة الشوارع.

نتمنى ان ننافس في العمل التجاري ولكن لايوجد لدينا الوقت

(14 أكتوبر) في زيارة للمعرض الصناعي التجاري الأول بمحافظة شبوة

بن سنان: جلب الشركات الاستثمارية ورؤوس الأموال من أهم أهداف المعرض

تحت رعاية الاستاذ /علي محمد المقدشي محافظ محافظة شبوة تتواصل هذه الايام فعاليات المعرض الصناعي التجاري الاول الذي تم تدشين فعالياته صباح الاحد الماضي (١٧) ديسمبر الجاري بمدينة عتق عاصمة المحافظة ويستمر حتى (٢٦) ديسمبر .. المعرض الذي تنظمه الغرفة التجارية والصناعية بالمحافظة بالتعاون والتنسيق مع مشروع الدعم الفني الهولندي والمؤسسة الاقتصادية اليمنية تشارك فيه أكثر من خمسون شركة محلية وعربية دولية وقد شهد خلال أيامه الاولى إزدحاماً واقبالاً كبيرين من قبل رجال المال والاعمال والمواطنين فاق توقعات منظمي المعرض -بحسب أقوالهم- ويحتوي المعرض الذي يأمل منظموه أن يحقق الاهداف المرجوة من إقامته على العديد من الأجنحة والاقسام تنافست خلاله الشركات والوكالات والجمعيات على عرض منتوجاتها للزائرين وبأسعار زهيدة ..

"١٤ أكتوبر" وحرصاً منها على مواكبة هذا الحدث الهام الذي يقام لأول مرة في تاريخ محافظة شبوة قامت بزيارة الى المعرض ألتقت خلالها بعدداً من منظمي والمشاركين فيه ورصدت انطباعات بعض زائرية فإلى حصيلة ماخرجناه به :

شبوة استطلاع / عيدروس أحمد الخليفي الشيخ / سالم عوض سنان - رئيس الغرفة التجارية والصناعية بالمحافظة تحدث في البداية عن أهمية تنظيم المعرض فقال نود في البداية أن نؤكد لكم أن هذا المعرض يقام للمرة الاولى في تاريخ هذه المحافظة المسكونة بالخيرات والثروات الوافرة والتي تزخر بالكثير من المقومات السياحية الكبيرة وبالنسبة لهذا المعرض فقد مثل افتتاحه شهادة على نجاحه بكل المقاييس وقد كان الحضور متميزاً من قبل مسؤولي

السلطة المحلية ورجال المال والأعمال والقطاع الخاص وكما أن هناك حضوراً لافتاً من قبل مسؤولين ورجال أعمال من محافظات الجمهورية الاخرى الذين شاركونا افتتاح المعرض الذي يشارك فيه أكثر من (٥٠) جهة مشاركة منها شركات وطنية وعربية ودولية ووكالات لشركات دولية في اليمن كما شارك الجمعيات المحلية والمصانع التقليدية في المحافظة ..ونؤكد بأن زوار المعرض قد أبدوا إعجابهم الشديد بما لمسوه من تنظيم للمعرض خلال أيامه الاولى حيث أصبح بامكانهم شراء مايريدون من مكان واحد وتحت سقف واحد..

٠ وعن أهداف المعرض تحدث بن سنان قائلاً "نهدف من خلال تنظيم وإقامة هذا المعرض الى تحقيق أهداف كثيرة منها تنشيط حركة التجارة الداخلية في المحافظة من بينها وبين المحافظات الاخرى من جهة ثانية وكذلك السعي لجذب العديد من الشركات التجارية والصناعية والخدمية لممارسة نشاطاتها في المحافظة وكذلك العمل على إبراز الإرث التاريخي والحضاري والمواقع السياحية التي تزخر بها المحافظة وذلك لتنشيط حركة السياحة فيها إضافة المساهمة في تنشيط حركة السياحة الداخلية والعمل أيضاً على إبراز المقومات الكبيرة والانجازات العملاقة التي تحققت في المحافظة وعرض الخطط المستقبلية الهادفة لإنماء وتطوير المحافظة في مختلف المجالات وكذلك السعي الى جذب المزيد من رؤوس الاموال المحلية والاجنبية للاستثمارات من خلال عرض للفرص الاستثمارية المتاحة في المحافظة في كافة المجالات ومن أهداف المعرض اضافة الى ما ذكرناه هو دعم الصناعات الحرفية واليدوية التقليدية والجمعيات التعاونية وإبراز دورها في المساهمة في عملية تفعيل دور الغرفة التجارية والصناعية بمحافظة شبوة وربط نشاطها في خدمة القطاعات التجارية والصناعية كما جاء تنظيم المعرض لمواكبة التطورات الاقتصادية والتجارية الاستثمارية التي تشهدها المحافظة.

٠ أما الأخ / عبدالله صالح المحضار مدير عام الصناعة والتجارة في المحافظة فقد تحدث عن المعرض خلال أيامه الاولى وكذا عن الخدمات التي قدمت للمشاركين فيه فقال (شهد المعرض خلال الايام الاولى ومنذ تدشين فعالياته من قبل الاخوة الامين العام للمجلس المحلي ورئيس الغرفة التجارية وعدداً كبيراً من المسؤولين في المحافظة ازدحاماً كبيراً من قبل الزوار سواء تجار او مواطنين وبصراحة كان عدد الزوار كبير وفاق توقعاتنا والمعرض الذي تشارك فيه العديد من الشركات المحلية والخارجية سبق وأن تم تقديم خدمات كبيرة منحة للمشاركين فيه منها اعطاء مساحة كافية للمشارك في المعرض وأجنحة ومنصات عرض بأحدث أنظمة المعارض وكذلك تم الحجز بالفنادق بأسعار خاصة لمن يرغب في ذلك من المشاركين من خارج المحافظة إضافة الى العديد من العوامل والمميزات الاخرى المختلفة.

مشاركون : شبوة سوق استهلاكي كبير ونأمل الاستمرارية في إقامة معارض مماثلة

٠ عبدالعزيز طالب الخليفي - المدير العام لمركز بيت الكمبيوتر لبيع أجهزة الحاسوب ولوازمه تحدث عن مشاركته في المعرض قائلاً "بداية نشكر جهود الغرفة التجارية والصناعية بالمحافظة على تنظيمها لهذا المعرض الذي يعد الأول من نوعه في أننا الوحيدون في المحافظة الذين يبيعون أجهزة الحاسوب ولوازمه المختلفة إلا أننا نقوم بالمشاركة للتعريف بمنتجاتنا التي نقوم باستيرادها من مدينة دبي بالامارات ..وبالنسبة للإقبال كان طيباً ومشجعاً وايضاً لم يكن متوقعاً .. وما نأمله هو الاستمرار في إقامة هذا المعرض لما لها من مردود اقتصادي وسياحي كبير على المحافظة ونكرر الشكر لكل منظمي المعرض الناجح.

عوض عبدالله باهرمز ? وكيل منتجات شركة (سوسيف) الامريكية لأحدث تقنيات تحلية مياه الشرب (مشارك) قال "المعرض يعتبر إنجاز للمحافظة وبالنسبة لتنظيمه كان جيداً وكذلك تفاعل المواطنين مع المعرض كان يعطي دفعة قوية لإقامة المزيد من المعارض وبالنسبة لنا نحن كوكلاء لشركة (سوسيف) الامريكية كما ترون نقدم حالياً خدمة للزوار من مواطنين ورجال اعمال وغيرهم بشأن توفير شروط السلامة الصحية مثال على ذلك أجهزة تحلية المياه ونقوم بتوعيتهم من خلال عرض منتجاتنا عن ما تعانيه مياه الشرب في بعض منه وقد كان الاقبال خلال الايام الاولى من المعرض كبيراً ومشجعاً نشكر كل القائمين عليه وهو موصول لكم..

٠ الاخ / حسن علي بن غداوي شركة (لمسات) اليمنية الصينية (مشارك) قال "نحن نرى المعرض بادرة خير على أمل فتح معارض أكبر في المستقبل إن شاء الله وبالنسبة لنا نحن في شركة لمسات الصينية اليمنية نقدم خدمات كبيرة للتجار وأصحاب رؤوس الاموال بحيث نحن نلعب دور الوسيط حيث أن لنا تعاملات كثيرة وكبيرة مع مصانع كبرى وعملاقة في الصين وعندما يتقدم لنا أي تاجر سواء في المواد المنزلية أو أقمشة أو أدوات مكتبية يعطينا عينة مما يريده بدورنا نحن نقوم بالبحث في الصين عن هذه العينة ونقدم للزبون عروض اسعار الشركات المتواجدة فيها بضاعته وعندما يتم الاتفاق طبعاً نحن نضمن للمصنع أمواله وللتاجر بضاعته ونقوم بشحنها ونقلها الى المكان الذي يريدولنا نسبة ٥٪ مقابل ما نقوم به ..وهذا المعرض يعتبر جيداً الى حد كبير ونشكر كل القائمين عليه ..

٠ محمد نعمان البريهي - الشركة اليمنية لصناعة السمن والصابون "طبعاً المعرض كأول مرة في المحافظة ممتاز جداً وبالنسبة للاقبال فقد كان طيباً ولسنا أن المواطنين مقبلون على شراء الكثير من المنتجات في المعرض وما يميزه هو التنوع الذي تشارك فيه الشركات والهيئات الخدمية والجمعيات ما أعطاه المعرض طابعاً متميزاً وإن شاء الله نأمل أن يكون هذا المعرض بداية خير لمعارض دولية كبرى تقام على محافظة شبوة ونحن في جناحنا نقدم عروض وتخفيضات كبيرة خلال أيام المعرض كما نقدم هدايا رمزية وتشجيعية وكما ترون نقوم بعرض (الزيوت بأنواعها وايضاً الصوابين (كريستال وردة لوكس نافنسيم وغيرها منتجات الشركة اليمنية اليمنية لصناعة السمن والصابون التي تشارك في العديد من المعارض .

المحضار: تم توفير العديد من الخدمات والتسهيلات لكل المشاركين في المعرض

٠ الأخ/ عبدالرحمن سنان - جناح العسل اليمني (مشارك) قال (نشاهد اليوم الكثير من الزوار للمعرض وهذا هو نجاح للمعرض ومنظميه ويعتبر من أهم الحراك الاقتصادي والسياحي العائد على المحافظة بخير وبركة وبالنسبة لتنظيم المعرض فقد جاء تنظيمه في الوقت المناسب خصوصاً ونحن بعد أيام نستقبل عيد الاضحى المبارك وفيه يزداد الطلب من قبل المواطنين لشراء حاجياتهم للعيد والمعرض فرصة للشركات والجمعيات والتجار لعرض ما لديهم من منتجات للزائرين وايضاً فرصة للمواطنين لأن هناك تخفيضات .

ناصر الخضر باعلي - جناح المجوهرات والفضيات (مشارك) قال (الهدف من مشاركتنا في المعرض الصناعي التجري الاول الذي يقام للمرة الاولى في مدينة عتق لعدة أسباب منها أن المعرض هو الاول من نوعه وايضاً لانجاح فعالياته وهو مظهر حضاري للمحافظة حيث يصبح هناك تنافس بين الشركات والمعارض والمحلات المشاركة ولتقديم أرقى منتجاتها للمواطنين وبأسعار وعروض خاصة أيام المعرض ونحن كما ترون علينا إقبال جيد في جناح الفضيات والمجوهرات فالصناعات التي لدينا معظمها محلية الصنع تصنع هنا داخل المحافظة وما نأمله هو استمرار مثل هذه المعارض التي كما تعلمون هي تشجيع للشركات والتجار..

عادل أحمد هزاع - الشركة الوطنية للتجارة (ناتكو) السعودية (مشارك) قال : من ناحية المعرض هو طبعاً فرصة للترويج عن منتجاتنا والمعرض يفتح سوق كبير في شبوة كونه الاول من نوعه وبدون شك سيسهم هذا المعرض في الترويج والتعريف بالمحافظة وهو مشروع ناجح مئة بالمئة ونحن هنا نقوم بالترويج من خلال المعرض لمنتجات شركة (ناتكو) السعودية وأضاف أخرى من المواد المستوردة وبصراحة السوق في شبوه مشجع كثيراً .

انطباعات الزوار

السيدة لينا سانكي - خبيرة تنمية المجتمع بمشروع الدعم الفني الهولندي قالت عن المعرض (إن هذا شيء عظيم خصوصاً وهو الاول في محافظة شبوة ويفيدنا من نواحي كثيرة حيث أنها تكشف عن المصادر البشرية الكثيرة في المحافظة وايضاً المعرض أظهر مشاركة المرأة بقوة فيه ونأمل أن يساهم هذا في جلب المستثمرين لتطوير وتنمية المحافظة والتعريف بكل ما تحتويه شبوه من إرث حضلوي وتاريخي وسياسي يؤهلها لأن تكون محط أنظار الزائرين .

الاستاذ/أحمد رويس عوض - نائب المدير العام لمكتب التربية والتعليم (زائر) قال : لقد شاهدنا كثيراً من المنتجات التي تميزت بها المحافظة والتي يعبر بعضاً منها عن الحضارات والصناعات التقليدية الشعبية القديمة كما أن المعرض هو رسالة بأن هذه المحافظة تواجد فيها الكثير من المنتوجات والكثير من الصناعات الحرفية القديمة التي تعددت وأخذت طوابع كثيرة واكثر مايميز هذا المعرض هو الدقة في تنظيمه وإحتوائه على معروضات الكثير من الشركات المختلفة التي اصبحت تحت سقف واحد لأول مرة في محافظة شبوه ونأمل من المنظمين الاستمرار في إقامة هكذا معارض

الاخ / محسن برمان - زائر قال : "المعرض جيد وأكثر من ذلك الدقة في التنظيم وأنا شخصياً أكثر ما أعجبني خلال تجوالي في أجنحته الكبيرة والكثيرة هو أجنحة التراث والمنتجات والصناعات القديمة التي ذكرنا بماضينا وماضي أجدادنا وهي شيء طيب أن تنافس هذه المعروضات القديمة في هذه المعارض التي يتواجد فيها بكثرة أيضاً الاجهزة الحديثة والعصرية وما يمكننا قوله أن المعرض طيب وقد استطاع جذب الكثير من خلال ايامه الاولى .

المواطن محمد الشطح (زائر) : انطباعي عن المعرض هو انطباع جيد وقد اعجبنا كثيراً بهذا المعرض وهو يشكل حالة جيدة على مستوى المحافظة وايضاً يعتبر نموذجي على مستوى معارض الجمهورية وأهم ما لفت انتباهنا في المعرض هو جناح الحرف اليدوية والصناعات التقليدية المحلية وايضاً جناح معرض التراث القديم وجناح العسل اليمني .. حيث أن هذا المعرض جمع جميع المنتجات في مكان وزمن واحد ولا يسعنا سوى شكر القائمين عليه ومنظميه في الغرفة التجارية ..

الاخ/أياد عبدالله التميمي (زائر) قال: "أنا كزائر أرى أن هذا المعرض فيه الكثير والكثير من المنتجات التي تتواجد لدى الشركات والتجار لا يعلم كل مواطنين عنها وهي مخزونة لديهم لكن إقامة مثل هذا المعرض يسهم بشكل كبير في تعريف المواطنين بمنتجات هذه الشركات الامر الذي يدفع بالمزيد منهم لشراء أشياء سمعوا عنها لكن لم يروها ..ومايميز هذا المعرض هو تنوع الاجنحة والاقسام فيه ما يجعل معظمها يريدونه متوفراً هذا إن لم نقل كل مايريدون وقد أعجبني كثيراً جناح منتوجات شركات هائل سعيد أنعم والشركة اليمنية للسمن والصابون التي قدمت عروضاً خاصة وهدايا رمزية ..المواطن محسن مهدي سعد (زائر) انطباعي عن المعرض أن هذا المعرض عظيم وممتاز ويعد دعماً لتسويق أعمال الشركات والوكالات والجمعيات والمحلات التجارية المشاركة فيه وأكثر ما أعجبنا خلال تجوالنا في المعرض جناح النسيج الذي يقوم بحياكة المعاوز والحبايا ..واعتقد أن هذا المعرض ناجح بشكل كبير جداً ونتمنى إقامته في السنوات القادمة وبشكل دوري ومستمر وشكراً .